PROGRAMA DISTRIBUIDORES

- FICHA DE CLIENTES
- FICHA DE PROVEEDORES
- FORMAS DE PAGO
- DIFERENTES MARCAS DE DISTRIBUCION (FAMILIAS)
- **RUTAS DE REPARTO**
- **SUBRUTAS**
- FICHA DE OPERARIOS (Vendedores / Repartidores)
- **TABLA DE COMISIONES A VENDEDORES / REPARTIDORES**
- FICHERO DE ARTICULOS
- GESTION DE STOCK (COMPRAS / VENTAS)
- POSIBILIDAD DE FACTURACION DIARIA, SEMANAL Y MENSUAL.
- **TABLA DE PROMOCIONES CLIENTE / ARTICULO**

Se pueden aplicar 3 tipos de Promociones
% de Dto.
Cajas Regalo.
Descuento en Euros/Caja

- **HOJAS DE CARGA**
- **MERCANCIA QUE QUEDA PTE. DE SERVIR**
- ***LIQUIDACION DE PROMOCIONES***
- **ESTADISTICAS DE COMPRA Y VENTA**
- **COMPARATIVA DE FACTURACION CON OTROS AÑOS**
- GENERACION DE REMESAS BANCARIAS
- ENLACE DE LAS VENTAS CON CONTABILIDAD

- ***SI NO LLEVA CONTABILIDAD***

- LISTADO PARA LA DECLARACION DEL I.V.A. SOPORTADO
- **LISTADO DE MAYORES DE 3000 € TRIMESTRAL Y ANUAL**
- LISTADO PARA LA DECLARACION DEL I.V.A. REPERCUTIDO
- **LISTADO DE MAYORES DE 3000 € TRIMESTRAL Y ANUAL**

PARTES OPCIONALES :

- **TRAZABILIDAD**

- **GESTION *PREVENTA / AUTOVENTA* (EN TABLET) PARTIENDO DEL HISTORICO DE CONSUMO DE CADA CLIENTE.**
- **MODULO DE INTEGRACION EN LA APLICACIÓN.**

- **INTEGRACION DE LOS ALBARANES DESDE ELPORTAL DE COCA COLA A NUESTRA GESTION PARA PODER GESTIONAR LAS HOJAS DE CARGA EN UNA SOLA JUNTO CON EL RESTO DE PRODUCTOS.**